

RESETÉATE

Desarrolla estrategias avanzadas para fortalecer tu negocio con herramientas de segmentación, ventas consultivas, gestión de clientes y e-commerce.



Organiza



Certifica



Pontificia Universidad
JAVERIANA
Colombia

RESETEATE



Pontificia Universidad
JAVERIANA
Colombia

Esta ruta de formación presencial está diseñada para empresarios y profesionales que busquen mejorar su desempeño en mercadeo y ventas.

Modalidad: Presencial

Duración: 4 sesiones de 4 horas cada una (16 horas en total)

Fecha: Del 2 al 30 Abril 2025

Lugar: Cra 53 #106 – 280 Punto Empresario Buenavista

Certificación por sesión o ruta completa

Los participantes podrán elegir una sesión específica o tomar toda la ruta para obtener un aprendizaje integral.

Valor módulo

\$ 150.000

Ruta completa

\$ 500.000

Ahorro de \$100.000

Afiliados CCB

(1) cupo sin costo

Módulo 1

Estrategias Avanzadas de Segmentación y Posicionamiento Dinámico

- Identificación y segmentación de mercado de forma avanzada.
- Diseño de estrategias de posicionamiento dinámico.
- Uso de mapas perceptuales y matrices estratégicas.

Mejor posicionamiento y diferenciación en mercados cambiantes

2 de abril de 2025
4 horas

Cra. 53 #106-280
P.E Buenavista

Módulo 2

Ventas Consultivas basadas en Neurociencia

- Aplicación de principios de neuromarketing en ventas.
- Técnicas de persuasión y manejo de objeciones.
- Fortalecimiento de la relación con el cliente.

Aumento en la efectividad del cierre de ventas y mejor experiencia del cliente.

9 de abril de 2025
4 horas

Cra. 53 #106-280
P.E Buenavista

Módulo 3

Gestión Avanzada del Cliente (CRM 4.0)

- Implementación de estrategias avanzadas de CRM.
- Segmentación y automatización de procesos de ventas.
- Análisis de datos y toma de decisiones comerciales.

Mayor fidelización y optimización en la gestión del cliente.

**23 de abril de 2025
4 horas**

Cra. 53 #106-280
P.E Buenavista

Módulo 4

Estrategias Digitales de Ventas y e-Commerce Global

- Desarrollo de estrategias digitales de ventas.
- Implementación de plataformas de e-commerce.
- Uso de métricas para optimizar conversiones y ROI.

Mayor alcance en ventas y fortalecimiento de la marca en entornos digitales.

**30 de Abril de 2025
4 horas**

Cra. 53 #106-280
P.E Buenavista

¿Por qué inscribirte?

- Potencia tus estrategias de ventas con herramientas avanzadas.
- Aprende de expertos de la Universidad Javeriana.
- Optimiza la relación con tus clientes y aumenta conversiones.
- Llega a nuevos clientes con e-commerce.

No camines solo en el camino del crecimiento empresarial.
Inscríbete y transforma tu negocio con IA

→ ¡Hablemos ahora y asegura tu cupo!

Más información
 **321 825 0305**



Certifica

Pontificia Universidad
JAVERIANA
Colombia